

# Samir Quintero Camacho

PROFESIONAL EN LOGÍSTICA



## Experiencia Laboral

### ORDER MANAGEMENT EXECUTIVE

Diageo SA, Bogotá | Ene 2019 - Ene 2020

Captura y seguimiento de OCs por un promedio mensual de 15MM USD\$ para el mercado de Colombia. Pronóstico semanal de volúmenes de entrega por fecha de llegada, SKU y sucursal basado en inventario disponible, plan de abastecimiento, plan de embarque y tiempos de tránsito. Influir estratégicamente las prioridades de despacho del 3PL con agotados en clientes para mejorar el sell-out. Distribución proporcional de inventarios de SKUs con existencia limitada debido a retrasos en importación para lograr un nivel de servicio uniforme entre clientes/regiones.

#### Logros

- Diseño de reporte de material promocional para determinar ejecución de cuotas por canal de venta, cliente, SKU y región versus total general permitiendo identificar inventario de baja rotación en 23 almacenes así como agotados por retrasos en maquilado.
- Diseño de reporte de órdenes de venta para identificar fácilmente errores (despachos en exceso y agotados rechazados injustificadamente).
- Capacitar el equipo de Customer Service en la asignación dinámica de inventario de artículos de temporada para despachar las cantidades acordadas entre Marketing y Supply según destino.

### CUSTOMER SERVICE ADVISOR

Diageo SA, Bogotá | Ene 2018 - Ene 2019

Procesamiento de órdenes de compra, notas crédito y débito, cortesías y monitoreo de asignación de cuotas de material promocional por cliente y SKU de acuerdo a cuotas así como verificación de precios para el mercado de Perú.




#### Logros

- Automatización en validación de precios que conllevó a una reducción de 95% en emisión de notas crédito por conciliación de precios y un aumento en capital de trabajo del 5% por facilitar la cobranza.
- Objetar razones de agotados "no miss" para mejorar disponibilidad de inventario.
- Diseño de modelo de asignación dinámica de inventario que se ajustara a la estrategia de ventas.

## Perfil

Profesional logístico orientado al cliente con 5 años de experiencia en análisis de datos y mejora de procesos. Hábil en identificación y resolución de problemas mediante el diseño de procesos ágiles que generen ventajas competitivas.






## Información Personal

 27.243.895-1  
 (+56) 9 4381 3004  
 sam020687@gmail.com  
 Matilde Salamanca 973.  
Providencia, Santiago.  
 <https://cl.linkedin.com/in/samir-quintero-207885106>

## Educación

Comercio Internacional & Finanzas.  
U. Jorge Tadeo Lozano, Bogotá  
Licenciatura, Marzo 2017

## Habilidades Técnicas

- Análisis y Modelado de Datos 
- SAP Módulos SD & FI 
- Programación en VBA 
- Planeación y Proyección de Escenarios 
- Control de Inventarios 

## ANALISTA DE COBRANZAS

### Acerías Paz del Río SA, Bogotá | Ene 2017 - Dic 2017

Responsable de asegurar del 25% al 30% del flujo de caja mensual de la compañía a través de factoring y endosos fiduciarios. Recomendar para factoring cuentas con dificultades de cobro para mejorar indicadores de cobranza y liquidez. Mantener actualizadas las líneas de crédito de clientes basado en estados financieros (capital de trabajo como principal indicador). Liberación de pedidos de acuerdo a la política de crédito.

#### Logros

- Evitar el cambio de términos de pago en operaciones de confirming por parte de un cliente Pareto logrando un ahorro de 20.000 USD\$ anuales.
- Mejorar el tiempo de respuesta al equipo comercial sobre pedidos bloqueados por crédito que permitiese lograr acuerdos de pago con clientes para llevar a cabo nuevas ventas.

## PASANTE DE LOGÍSTICA

### Acerías Paz del Río SA, Bogotá | Ene 2016 - Ene 2017

Recolectar pruebas de entrega de despachos en 9 plantas con 25 compañías de transporte logrando un tiempo promedio de recuperación de 3 días hábiles por un valor mensual de 6.3MM USD\$. Cálculo semanal y mensual del OTIF.

#### Logros

- Reducción de 80% en el tiempo requerido para envío de facturas debido a faltantes en despachos sin resolver.
- Objetar el cálculo del "On Time" que permitió exigir mejor desempeño a los contratistas de transporte.

## IMPORTS CUSTOMER SERVICE

### Magnum Freight Corp, Bogotá | Dic 2014 - Mar 2015

Manejo de embarques marítimos y aéreos desde 7 países en Latinoamérica hacia EEUU proporcionando el levante aduanero a través de la red de Agentes de Aduanas de la compañía. Coordinar recogidas de mercancía en puertos y aeropuertos así como entregas en las instalaciones de los consignatarios. Cotizar gastos en EEUU asociados a la importación. Responsable de la documentación de carga en tránsito proveniente de Europa y Canadá para consolidación a América Latina.

#### Logros

- Capacitación del equipo de Customer Service en la documentación de carga en tránsito para agilidad en procesos.
- Evitar cargos por almacenamiento debido a retrasos en levantes aduaneros a través del asesoramiento a clientes antes del despacho.

## Habilidades Blandas

- Trabajo en Equipo
- Atención al Detalle
- Adaptabilidad
- Capacitación de Equipos
- Facilidad de Aprendizaje


## Idiomas

- Español
- Inglés
- Francés

## Referencias

Grecia Rojas

Product Manager @ Licencias OnLine

 (+56) 9 5139 0599

 grojas@licenciasonline.com

Andrés Suárez

Agile Program Manager @ Tata Consultancy Services

 (+56) 9 7881 6690

 andres.suarez@tcs.com